

セールスフォース・ドットコム社アプリ開発受託

VCグループはGLOBALなCRM業界のDEFACT STANDARDであるセールスフォース・ドットコム社(SF社)のアプリおよびカスタマイズ開発を行っています。ライセンス取得済み。またこのSF社のIoCをベースに顧客およびVCグループの独自技術・機能・サービスなどの付加価値開発をおこなっています。

株式会社 バレイキャンパスジャパン
株式会社 ValleyCampusVietNam

2017年05月19日



(注:本資料に含まれるSalesforce ICONS類はセールスフォース・ドットコム社提供による表示を採用しています。)

1. VCグループのSF社アプリ開発の特徴

【短納期】

- ・Salesforceアプリ開発に精通した人材を活用できるため、短納期で開発可能です。

【低コスト】

- ・開発先は主に海外（ベトナム）にて熟達したSalesforceのエンジニアを活用できる為単価が安くなります。取りまとめは日本語が堪能ベトナムから帰化人が対応します。

【確実な納期】

- ・プロジェクトマネージャー自身がSalesforceに精通している為、進行状況によりいつでもでも開発支援可能です。

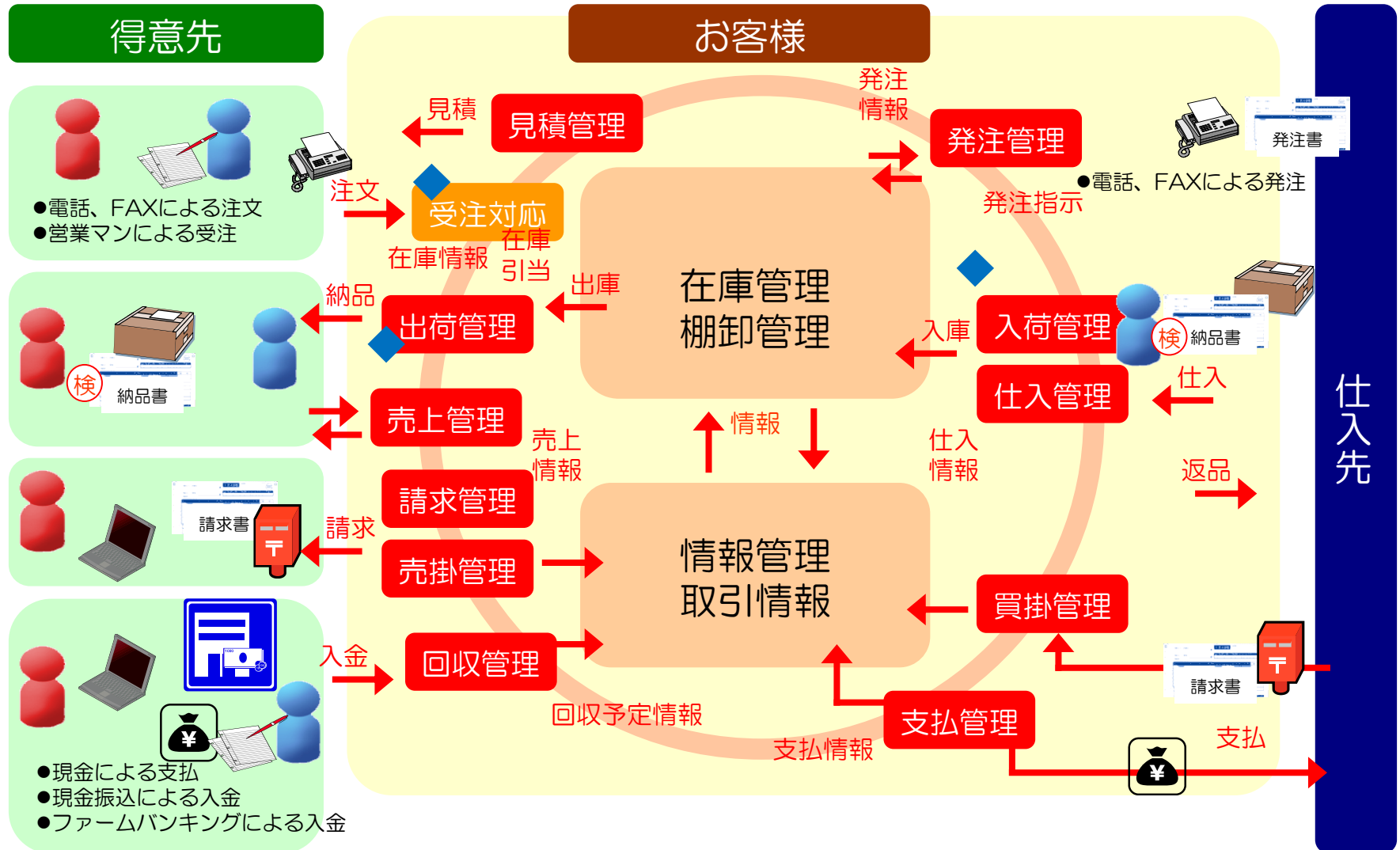
【SalesforceのIoT/loC化】

- ・現在、VCGのPARTER会社であるベトナムの農業工場・花工場などへのIoTをからめ導入販売促進を推進中。
- ・ベトナムにてのSalesforce社の代理店権利取得を推進中。

2. 販売業者向けシステムカスタマイズ開発概要

販売・倉庫管理システ例。

◆カスタマイズ箇所



3. カスタマイズ対象&作業内容および開発環境

【1】カスタマイズ要求機能例

- 1)取引契約詳細画面から受注新規画面に移動できるようにモジュールを追加し。受注新規画面にて取引契約情報の表示を可能にする。また商品を選択可能し、数量に値にも入力可能にすること。
- 2)受注伝票の作成
- 3)出荷管理機能カスタマイズ
- 4)受注詳細画面にて出荷指示書を出力。

【2】カスタマイズ対象

- 1)受注管理
- 2)在庫管理
- 3)出荷管理

【3】カスタマイズ対象オブジェクト&ページ

- 1)取引先（標準オブジェクト）
- 2)受注（カスタムオブジェクト）
- 3)スケジュール（カスタムオブジェクト）
- 4)商品（標準オブジェクト）
- 5)単価（カスタムオブジェクト）
- 6)受注新規画面（ Visualforce ページ）
- 7)受注詳細画面（ Visualforce ページ）

【4】開発環境

- 1)Apex クラス、 Apex トリガ、 Apex テスト実行、
- 2)Visualforce コンポーネント、 Visualforce ページ
- 3)HTML（ハイパーテキストの記述に使われているマークアップ言語）
- 4)CSS（ウェブページのスタイルを指定するための言語）
- 5)Javascript（プロトタイプベースのオブジェクト指向スクリプト言語）

4. 顧客要望機能 マーケティング・オートメーション:

見込み客のWebサイト上の行動を可視化し興味に応じたマーケティングの実行作業を自動化すること。

WEBサイト閲覧履歴を可視化

いつ、誰が、どのページを、何秒閲覧したのか見込み客の本当にニーズを可視化できます

顧客の興味を点数化

見込み客のWEB上の行動を点数化し確度の高いリストを一目で確認できます

マーケティング・オートメーションとは？

様々なマーケティング機能

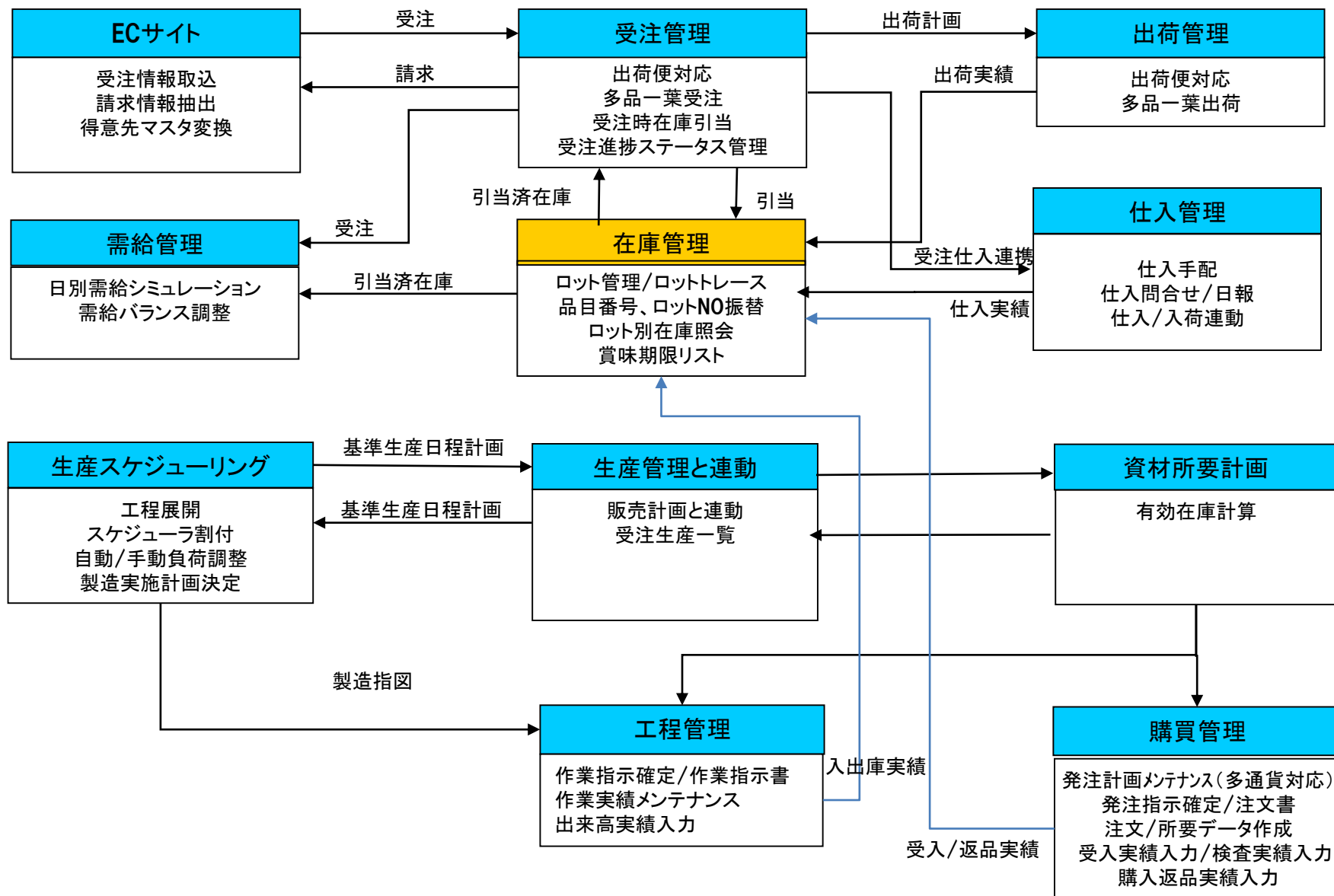
一括メール、フォーム/LP作成、ROI分析などマーケティングに必要な機能を標準提供

マーケティング作業を自動化

見込みお客の属性や興味に合わせ自動でマーケティングプロセスを実行します

5. 顧客カスタマイズ要求 機能一覧：

(生産管理機能から販売管理機能まで)



6. 顧客要求 Vave Analytics Platform 機能 例:

将来を見通し・スピード経営を可能にするWave Analytics
データを元にしたスピードのある意思決定(栽培計画)を実現し企業の成功をサポートします。



PDCA表

1	Plan (計画)	過去の実績や未来のこと予測し、実行可能な計画を作成する事
2	Do (実行)	計画を立てた内容に従って業務を実行する事
3	Check (評価)	業務の実行内容や結果が、計画通りや期待通りに行われているか確認する事
4	Action (改善)	計画通りに行われてない所を、修正や見直しを行う事